

Presseinformation, Köln, 22.03.2023

## Mittelstandsfinanzierung: Bürgschaftsbanken strategisch nutzen

### Bürgschaftsbanken sind Finanzierungs-Ermöglicher

Finanzierungen bei der Hausbank werden oft nur deshalb schwierig, weil Unternehmen nicht genug **werthaltige Sicherheiten** stellen können. An dieser Stelle kommen die Bürgschaftsbanken ins Spiel: Sie nehmen den Hausbanken bis zu 80% des Kreditrisikos ab mit Bürgschaften bis maximal 2 Mio. Euro. Eine Bürgschaftsbank gibt es in jedem Bundesland.

### Bürgschaftsbanken nicht nur auf den letzten Drücker nutzen

Die Möglichkeiten der Finanzierungs-Unterstützung durch die Bürgschaftsbanken diskutierte jetzt die [Fachgruppe Finanzierung-Rating](#) im Bundesverband „Die KMU-Berater“ mit dem Geschäftsführer der Bürgschaftsbank Nordrhein-Westfalen, **Manfred Thivessen**.

Thivessen verwies auf aktuelle Studien, die auf zunehmende „Kredithürden“ gerade für kleine und mittlere Unternehmen (KMU) aufmerksam machen. KMU seien die Zielgruppe der Bürgschaftsbanken. Er schilderte die Erfahrung, dass die meisten Unternehmen erst dann an die Bürgschaftsbanken denken, wenn die Hausbank mit dem Kopf schüttelt und nein sagt. Er riet dazu, die Bürgschaftsbank schon **bei den ersten Finanzierungsüberlegungen** als strategische Option mit einzubeziehen. Damit würden die Finanzierungsgespräche mit den Hausbanken von Beginn an konstruktiver.

Aus dem Kreis der Fachgruppen-Mitglieder wurde diese Einschätzung bestätigt. Die weiter zunehmende vorsichtiger Kreditvergabe bei Banken und Sparkassen spiegele sich gerade in steigenden Anforderungen an die zu stellenden Kreditsicherheiten. Hier können die Bürgschaftsbanken ein **strategischer Stellhebel** für die Unternehmen sein.

### Die Möglichkeiten der Bürgschaftsbanken sind vielfältig

Fachgruppen-Mitglied [Carl-Dietrich Sander](#) wies daraufhin, dass Unternehmen mit der „Bürgschaft ohne Bank“ sogar die Möglichkeit haben, bereits vor dem Gespräch mit der Hausbank eine **Bürgschaft** in der Höhe bis zu 250.000 Euro zu **beantragen**. Mit dieser gehe das Unternehmen dann zu seiner Hausbank. Das ergibt eine ganze andere Ausgangsposition für die Kreditgespräche, so Sander.

Thivessen ergänzte dies mit dem Hinweis auf die „**Service-Bürgschaft**“ der Bürgschaftsbank NRW: Unternehmen können die Bürgschaftsbank über ein Online-Portal um die Vorprüfung der vorliegenden Kreditunterlagen und eine Strukturierung des Antrages bitten.



Die KMU-Berater -  
Bundesverband freier Berater  
e.V.

**Presse & Öffentlichkeitsarbeit**  
Verena Fink  
Geschäftsstelle  
Elisenstr. 12-14  
50667 Köln  
Tel.: 0221-27101106

[presse@kmu-berater.de](mailto:presse@kmu-berater.de)  
[www.kmu-berater.de](http://www.kmu-berater.de)

Über den Verband:  
Der Verband Die KMU-Berater – Bundesverband freier Berater e.V. ist ein überregional organisierter Zusammenschluss von freien Beratern für kleine und mittlere Unternehmen (KMU). Die 200 Mitglieder sind spezialisiert auf die pragmatische Beratung und Betreuung der mittelständischen Unternehmer/innen.

Auf Basis klarer Aufnahme-kriterien und Beratungs-grundsätze sorgt der Verband für die Sicherung einer unab-hängigen und qualifizierten Beratung.

Die Mitarbeit im Verband dient dem Erfahrungsaustausch in Fach- und Regionalgruppen, der Fort- und Weiterbildung über „Die KMU-Akademie e.V.“ und der Entwicklung von Beratungskonzepten und Kooperationen. Daraus ziehen die Berater und ihre Kunden gleichermaßen Nutzen. So wird durch Beratung konsequent und nachhaltig Erfolg für die Mandanten realisiert.

Weitere Informationen:  
[Carl-Dietrich Sander](#)  
Telefon: 02131-660413  
Mobil: 0177-7 51 51 61  
[info@cd-sander.de](mailto:info@cd-sander.de)

Natürlich kostet die Bürgschaft Geld. Sander sprach seine Erfahrung an, dass die Hausbanken Spielraum haben, durch die **deutlich verbesserte Sicherheitensituation** die Kreditzinsen im Rahmen ihrer risiko-angemessenen Bepreisung zu senken. Dadurch würden die Kosten der Bürgschaftsprovision zum Teil sogar komplett kompensiert.

### **Fazit**

In der Mittelstandsfinanzierung kommt es immer mehr auf eine klare strategische Vorgehensweise an: Finanzierungsstrategie und Sicherheitenstrategie sollten dabei ineinandergreifen – so die Finanzierungsexperten der KMU-Berater. Die Bürgschaftsbanken seien dabei ein wichtiger Finanzierungsbaustein.