

Deutsches Handwerksblatt

Nr. 16 Donnerstag, 30. August 2007

ZUM WEITERLESEN

Unternehmensberater Carl-Dietrich Sander hat im BBE-Verlag einen Praxisleitfaden zum Thema Bankgespräche und Kreditverhandlung veröffentlicht, der sehr praxisnah und verständlich geschrieben ist. Sander erklärt, wie ein Rating funktioniert, wer in der Bank für was zuständig ist, welche Unterlagen man sehen will und wie man sich optimal vorbereitet. www.sicherer-kredit.de



Carl-Dietrich Sander: Sicherer Kredit. Günstige Konditionen. Erfolgreich mit der Bank verhandeln, 140 Seiten DIN-A 4, BBE-Verlag, Köln 2006, ISBN 978-3-00-02-10-9, Preis: 7,50 Euro