
Praxisbericht „VDM Verband Druck + Medien Nordrhein e.V.“

Ende 1999 nahm ich auf Hinweis eines Beraterkollegens Kontakt zum VDM Nordrhein mit dem Thema „Bankgespräche besser führen“ auf und übersandte in der Folge einen Seminarvorschlag. In einem ersten Gespräch im Juli 2000 stieß das Thema und meine Vorgehensweise auf großes Interesse.

Ein erster Seminartermin „Bankgespräche“ im November 2000 mußte mangels Interesse seitens der Mitglieder abgesagt werden.

Im März 2001 hielt ich vor dem Betriebswirtschaftlichen Ausschuß des VDM Nordrhein ein viel diskutiertes Referat „Rating – eine neue Dimension!“, und in das Seminarprogramm für das 2. Halbjahr 2001 wurden die Themen „Der Techniker und seine Bank“ sowie „Meine Bilanzanalyse – zuerst für mich dann für die Bank“ aufgenommen.

Das Thema „Bilanzanalyse“ stieß im November 2001 auf breites Interesse und fand durch die TeilnehmerInnen eine sehr gute Bewertung. Es wurde bereits im März 2002 erfolgreich wiederholt und steht im Herbst 2002 erneut auf der Tagesordnung.

„Der Techniker und seine Bank“ scheint dagegen eine problematische Konstellation zu sein, das Seminar im Herbst 2001 kam wieder nicht zustande. Anders beurteilten dies allerdings die Mitglieder im „Juniorenkreis“ des VDM Nordrhein, die im März 2002 einen Nachmittag in dieses Thema investierten. Mein Referat wurde lebhaft diskutiert – die einhellige Meinung war, daß sehr brauchbare Informationen und Hinweise gegeben wurden. Der VDM Nordrhein sieht dies auch so und hat auch dieses Seminar im 2. Halbjahr 2002 erneut im Angebot.

So bringen Sie die aktuellen Themen Ihrer Firmenkunden auf den