

Praxisbericht über die Zusammenarbeit mit

Carl-Dietrich Sander UnternehmerBerater, Ertfstr. 78, 41460 Neuss, www.cd-sander.de

Der Kontakt zu Herrn Sander kam über einen Beraterkollegen im Sommer 2001 zustande.

Im Oktober 2001 haben wir dann mit Herrn Sander das erste offene Seminar zum Thema „Rating-Vorbereitung“ durchgeführt. Der Auftritt von Herrn Sander sowie die guten Seminarbeurteilungen waren die Basis dafür, dass wir Herrn Sander baten, Mitglied im creative team zu werden.

Weitere Veranstaltungen zum Thema Rating wurden ab Herbst 2002 durchgeführt. Von den Teilnehmern ist immer wieder die hohe Fachkompetenz und Zuverlässigkeit von Herrn Sander hervorgehoben worden

Seit 2003 führt Herr Sander für eine bedeutende Kundengruppe bundesweit kaufmännische Tages-Seminare für Kfz-Werkstätten durch. Die Themenstellung und inhaltliche und didaktische Ausgestaltung beruht auf seinen Konzepten.

Werkstattinhaber und Führungskräfte betonen in den Seminarbeurteilungen vor allem die Praxisnähe, den gut geleiteten Erfahrungsaustausch untereinander, die lockere Atmosphäre und dass der „trockene“ Stoff lebhaft und prägnant präsentiert wird.

In dieser Themenreihe hat Herr Sander bisher folgende Seminare durchgeführt:

- Gewinne erzielen, Gewinne sichern – kaufmännisches Wissen kompakt
- Mein Unternehmenskonzept als freie Kfz-Werkstatt
- Liquidität und Finanzierung sichern – Engpässe erst gar nicht entstehen lassen
- Kosten und Preise richtig kalkulieren
- Die BWA lesen, verstehen und nutzen
- 2009 sicher überstehen – Frühwarnsignale gezielt nutzen

Mittlerweile sind weit über 1000 Inhaber und Mitarbeiter durch Herrn Sander beraten und trainiert worden.

Wir freuen uns auf die weitere Zusammenarbeit.

Düsseldorf, 22. Juli 2009 – Anne Marie Rehberg-Ege

creative team GmbH
Training und Beratung
Vennhauser Allee 265
40627 Düsseldorf



Tel. (0211) 1 59 86 64
Fax (0211) 1 69 37 43
Mob. (0172) 3 67 98 68
E-Mail ame@creative-team-training.de