

RKW Hessen – Seminar „Unternehmensstrategien: Was jetzt für 2010 wichtig ist“ – 18. Februar 2010 Kassel



**Seminar-Feedback**

Referent/in: Carl-Dietrich Sander  
 Seminar: S0310: Unternehmensstrategien - was jetzt für 2010 wichtig ist

		😊😊	😊	☹	☹☹	☹☹☹	Summe	Durchschnitt
<b>Inhalte</b>	wurden anschaulich und verständlich vermittelt	5	3	1	0	0	9	1,6
	waren genau die, die für mich wichtig waren	1	7	0	0	1	9	2,2
	sind in den Unterlagen gut zusammen gefasst	6	2	0	1	0	9	1,6
	lassen sich gut in meinen Alltag übertragen	4	4	0	1	0	9	1,8
								<b>1,8</b>
<b>Referentin</b>	war zum Thema kompetent	5	2	1	0	0	8	1,1
	hat meine Fragen aufgegriffen	5	2	0	1	0	8	1,1
	hat für eine angenehme Stimmung gesorgt	4	4	0	0	0	8	1,5
								<b>1,3</b>
<b>Organisatorisches</b>	die Betreuung durch das RKW Hessen	5	2	1	1	0	9	1,0
	der Seminarraum	5	3	0	0	1	9	1,2
	die Mahlzeiten und der Service	6	2	0	0	0	8	1,3
								<b>1,2</b>

**Was sind die drei wichtigsten Erkenntnisse, die Sie in Ihren Arbeitsalltag mitnehmen?**

wenige // nicht vergessen, dass der Berater sich im in seinem eigenen Unternehmen um die Strategie kümmern muss // Abstand zum Alltag gewinnen  
 Umsetzung, Ansetzen, Anregungen

**Was hat Ihnen besonders gut gefallen?**

praxisorientiert / alles sehr verständlich // Inhaltliche Tiefe und Schärfe bei großer Anschaulichkeit // die behandelten Themen waren kompakt und vollständig  
 Teilnehmerzahl

**Was hat Ihnen gefehlt?**

Habe mir unter dem Seminar etwas anderes vorgestellt // neben der BWL-Sicht fehlte noch etwas anderes

**Würden Sie das Seminar anderen empfehlen?**

8 ja  
 1 nein

**Haben Sie weitere Seminar-Themen, die wir Ihnen anbieten können?**

Preis-Strategien in wirtschaftlichen Krisenzeiten // Umgang mit Krisen, Krisenmanagement  
 Wie motivieren ich den Unternehmer in wirtsch. Schwierigen Zeiten?

Mitglied im Verband



Erftr. 78 41460 Neuss  
 Telefon 02131 – 660413 Fax 660426 Mobil 0177 – 7515161  
 E-mail info@cd-sander.de internet: www.cd-sander.de

RKW Hessen – Seminar „Unternehmensstrategien: Was jetzt für 2010 wichtig ist“ – 19. Februar 2010 Eschborn

**Seminar-Feedback**



Referent/in: Carl Dietrich Sander  
 Seminar: 0210 - Unternehmensstrategien - was jetzt für 2010 wichtig ist

		😊😊	😊	☹	☹☹	☹☹☹	Summe	Durchschnitt
<b>Inhalte</b>	wurden anschaulich und verständlich vermittelt	12	3	0	0	0	15	1,2
	waren genau die, die für mich wichtig waren	7	4	3	0	0	14	1,7
	sind in den Unterlagen gut zusammen gefasst	11	4	0	0	0	15	1,3
	lassen sich gut in meinen Alltag übertragen	10	4	2	0	0	16	1,5
							<b>1,4</b>	
<b>Referentin</b>	war zum Thema kompetent	15	0	0	0	0	15	1,0
	hat meine Fragen aufgegriffen	9	3	1	0	0	13	1,2
	hat für eine angenehme Stimmung gesorgt	13	2	0	0	0	15	1,1
							<b>1,1</b>	
<b>Organisatorisches</b>	die Betreuung durch das RKW Hessen	12	3	0	0	0	15	1,2
	der Seminarraum	9	6	0	0	0	15	1,4
	die Mahlzeiten und der Service	8	6	0	0	0	14	1,4
							<b>1,3</b>	

**Was sind die drei wichtigsten Erkenntnisse, die Sie in Ihren Arbeitsalltag mitnehmen?**

Konsequente Weiterverfolgung von Übersichten und Projekten, mehr Eigenstruktur, mehr Gespräch mit Mitarbeitern und Fremden, sich selbst mit den Augen eines Anderen sehen, Dinge planen und gezielt abarbeiten, stärker auf das Thema Liquidität achten, ergebnisbringender Umsatz, Cheftermin, Systematik Checkliste planen & tun, mehr Zeit für strategische Themen/Aufgaben einplanen, Ziele, PE ist ein Thema im Mittelstand, gefasste Ziele schneller angehen

**Was hat Ihnen besonders gut gefallen?**

Checklisten, kurze und knappe Infos, der Referent wusste über was er spricht, nie Auftragsbezogenheit - Bezug zur Praxis, systematische Vermittlung des umfangreichen Gebietes, alles, Branchenaussagen auf Grund der Branchenkenntnis, komprimiert an einem Nachmittag, Timing wurde eingehalten

**Was hat Ihnen gefehlt?**

Fördermöglichkeit fehlt, mehr Infos zu Beraterthemen speziell, da hauptsächlich RKW-Mitglieder, Diskussionsrunde

**Würden Sie das Seminar anderen empfehlen?**

15 ja  
 0 nein

**Haben Sie weitere Seminar-Themen, die wir Ihnen anbieten können?**

Seminar für Berater über Fördermittel (Wie z.B. Förderlotse vom KMU), Vertrieb International

Mitglied im Verband



Erftrstr. 78 41460 Neuss  
 Telefon 02131 – 660413 Fax 660426 Mobil 0177 – 7515161  
 E-mail info@cd-sander.de internet: www.cd-sander.de