

Presseinformation

Neuss, den 20. Oktober 2010

Mittelstand: Nicht Rat-Schläge – Erfahrungen zählen

„Ratschläge sind auch Schläge“ – den Realitätsgehalt dieser alten Weisheit spüren Unternehmer/innen oft in der Zusammenarbeit mit Steuer- und Unternehmensberatern. „Deshalb ist es viel wirkungsvoller, wenn sich Unternehmer/innen gegenseitig beraten!“ Dieser Einsicht folgt das Konzept der „Unternehmer-Austausch-Runde“.

Zwölf Unternehmer/innen verschiedener Branchen und Größenordnungen aus dem Rheinland treffen sich viermal im Jahr, um ihre Erfahrungen auszutauschen, sich gegenseitig Tipps, Impulse und Hinweise zu geben. Die Themen für jedes Treffen legt die Runde selber fest.

„Der Austausch mit anderen Unternehmerkollegen/innen gibt mir für meine Unternehmensführung jedes Mal wertvolle Impulse“ ist die Bewertung nicht nur einer Teilnehmerin aus dem Kreis.

Die Idee entwickelt vom Neusser UnternehmerBerater Carl-Dietrich Sander ist bei den Unternehmer/innen auf sehr positive Resonanz gestoßen. „Gerade die Zusammensetzung der Gruppe aus unterschiedlichen Branchen macht die Treffen besonders wertvoll“ ist eine weitere Aussage.

Die Themen der Treffen orientieren sich an der unternehmerischen Praxis mit Blick auf die Chefaufgaben neben dem Tagesgeschäft. Die Gruppe hat sich bisher mit Mitarbeitergewinnung, Geschäftszielen, Mitarbeiterführung und Banken-Kommunikation beschäftigt. Das nächste Treffen steht im Zeichen von Kundenakquise, Kundenbindung und Kundenentwicklung.

„Entscheidend ist der offene, wertschätzende Austausch. Es geht nicht um richtig oder falsch, sondern darum, wie die Erfahrungen anderer jeweils genutzt werden können“, sagt Sander, der die Runde moderiert und für das Protokoll sorgt und zwischen den Terminen für Fragen z.B. zur Umsetzung zur Verfügung steht.

Ein Unternehmen stand vor der Aufnahme einer weiteren Bankverbindung und konnte von klaren Hinweisen aus dem Teilnehmerkreis profitieren. Die Konsequenz: eine Ist-Analyse durch die „Bankenbrille“ führte zu der guten Erkenntnis, dass das Unternehmen sehr selbstbewusst in die Gespräche einsteigen konnte.

Am 23. November 2010 lädt Sander zum Kennenlern-Workshop für eine weitere Unternehmer-Austausch-Runde ein: unverbindliches Kennenlernen anderer aktiver Unternehmer/innen, Erarbeiten von Themen und von Ideen, wie die Zusammenarbeit aussehen sollte, stehen im Mittelpunkt. Ein gemeinsames Abendessen gibt Gelegenheit zu noch besserem gegenseitigen Verständnis.
Weitere Informationen: www.unternehmer-austausch.de.

Informationen zum Autor

Vita

Bankkaufmann
Diplomkaufmann
Diplomierter
Bankbetriebswirt ADG
20 Jahre Banker mit
Leitungsfunktionen:
stellv. Leiter Firmenkunden
Deutsche Bank-Tochter
Marktbereichsleiter Volksbank
Vorstandsmitglied Volksbank
Freiberuflicher
UnternehmerBerater seit 1998

Schwerpunkte

Unternehmen erfolgreicher
führen - Rating verbessern -
In Bankgesprächen wirksam
agieren

Aktivitäten

Beratung
Moderation
Training
Veröffentlichungen

Vernetzung

Leiter Fachgruppe
Rating / Finanzierung
im KMU-Berater-Verband
Leiter KMU-Berater-Pool-MinD
Mitglied im BdRA - Bundes-
verband der Ratingadvisor und
-analysten

Internet u.a.

www.bankgespraeche.de
www.rating-verbessern.de
www.strategiebaum.de
www.gedanke-der-woche.de
www.kmu-aktuell.de
www.methoden-fuer-kmu.de
[austausch.de](http://www.unternehmer-
austausch.de)
[www.rheinland.unternehmer-
partner.com](http://www.rheinland.unternehmer-
partner.com)